



Zum weiteren Ausbau unseres Vertriebsteams suchen wir ab sofort Sie als

Telesales Mitarbeiter/in

für den Verkauf von IT-Lösungen im Bereich Öffentliche Hand / Mittelstand.

In dieser Rolle sind Sie für die telefonische Betreuung von Neu- und Bestandskunden im gesamten Bundesgebiet zuständig und fungieren für diese als kompetente/r Ansprechpartner/in.

Ihre Aufgaben

- telefonische Betreuung bestehender Kunden
- Akquise von Neukunden
- Gewährleistung einer optimalen Kundenbetreuung

Ihr Profil

- einschlägige Berufserfahrung im IT-Telesales-Bereich (Outbound)
- Spaß am Vertrieb und der Arbeit am Telefon
- kommunikativ, kontakt- und überzeugungsstark
- sehr gutes Deutsch in Wort und Schrift und ausgezeichnete rhetorische Ausdrucksweise
- hohes Maß an Ausdauer und Selbstorganisation

Wir bieten Ihnen eine interessante Herausforderung mit Verantwortung und Gestaltungsmöglichkeiten, ein teamorientiertes Arbeitsumfeld, sowie Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten in unserem Unternehmen. Leistungsgerechte Vergütung die sich an Ihrer Erfolgs- und Zielorientierung misst ist für uns selbstverständlich.

Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und der zeitlichen Verfügbarkeit senden Sie bitte per Email an barbara.burkner@microstaxx.de

Seit 1990 sind wir eines der führenden Systemhäuser für individuelle IT-Lösungen mit deutschlandweiter Ausrichtung und Sitz in München. Wir betreuen schwerpunktmäßig mittelständische Unternehmen aller Branchen sowie öffentliche Auftraggeber aus den Bereichen Bildung, Wissenschaft, Forschung und Lehre.

Unsere Kompetenzen umfassen alle Bereiche, die eine qualifizierte Konzeption, Realisierung und Instandhaltung einer anspruchsvollen IT-Lösung sicherstellen. Die Planung und Umsetzung von individuellen Infrastrukturen stehen im Vordergrund unserer Dienstleistungen und Consulting-Services. Bei Bedarf bieten wir ein komplettes IT-Outsourcing und die Übernahme des IT-Managements.

Weitere Informationen unter www.microstaxx.de